

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ · СОПРОВОЖДЕНИЕ БИТРИКС24

Чтобы Битрикс24 работал на вас — а не наоборот.

Мы берём на себя настройку, доработку и развитие вашей CRM, чтобы команда занималась продажами, а не разбиралась в роботах и интеграциях. **Платите только за то, что реально сделано — по фиксированным часам.**

Buenas tardes 🙌

Спасибо, что рассматриваете INTOgroup как партнёра по сопровождению Битрикс24. Мы подготовили прозрачную модель работы — без абонентки «впустую» и без сюрпризов в счетах.

Внутри — как мы считаем стоимость задач, что входит в депозит и как примерно выглядит типичный месяц работы с нами. Если возникнут вопросы — я на связи в любое удобное время.

— Альберт Сабитов, Business Development Manager

01 · МОДЕЛЬ ОПЛАТЫ

Депозит под ваш темп развития.

Три пакета экспертных часов на задачи внутри Битрикс24. Чем больше объём работ, тем ниже ставка часа: 60 часов — скидка 10%, 90 часов — скидка 15%. Остаток часов переносится на следующий месяц.

<p>ПАКЕТ СТАРТ</p> <p>30 ЧАСОВ</p> <p>84 000 Р</p> <p>2 800 Р/ч - базовая ставка</p> <p>Для регулярных задач, настройки воронок, отчётов и точечных интеграций.</p>	<p>ПАКЕТ РОСТ</p> <p>60 ЧАСОВ</p> <p>151 200 Р</p> <p>2 520 Р/ч - экономия 16 800 Р</p> <p>Для активного развития CRM: автоматизации, интеграции, обучение и отчётность в одном цикле.</p>	<p>ПАКЕТ МАСШТАБ</p> <p>90 ЧАСОВ</p> <p>214 200 Р</p> <p>2 380 Р/ч - экономия 37 800 Р</p> <p>Для комплексной перестройки процессов, нескольких воронок и плотной поддержки запуска.</p>
<p>✓ Платите за результат</p> <p>Только за выполненные задачи — никаких «часов на обслуживание» вхолостую.</p>	<p>✓ Прогрессивная ставка</p> <p>30 часов — 2 800 Р/ч, 60 часов — 2 520 Р/ч, 90 часов — 2 380 Р/ч.</p>	<p>✓ Часы не сгорают</p> <p>Остаток депозита автоматически переносится на следующий месяц.</p>

Все цены указаны в рублях РФ. НДС не облагается (VAT). Условия фиксируются договором на оказание услуг по сопровождению.

Автоматизации · Интеграции · Отчёты

02 · КАТАЛОГ ЗАДАЧ

30 типовых задач. Пять направлений работы.

Все задачи внутри Битрикс24, с которыми мы работаем на сопровождении. Каждая — с заранее согласованной оценкой в часах. Фильтруйте по категориям, чтобы оценить, что войдёт именно в ваш план работ.

Настройки · Автоматизации · Интеграции · Отчётность · Эксплуатация · Все 30

01. Создание и настройка воронок продаж (1 шт) <small>НАСТРОЙКИ</small> 3-4 ч	02. Настройка прав доступа по ролям <small>НАСТРОЙКИ</small> 2-3 ч
03. Оптимизация карточек сделок, контактов, компаний <small>НАСТРОЙКИ</small> 2-3 ч	04. Добавление полей, подсказок, правил заполнения <small>НАСТРОЙКИ</small> 2 ч
05. Настройка тегов, категорий, классификаторов <small>НАСТРОЙКИ</small> 1-2 ч	06. Очистка дублей и настройка антидублирования <small>НАСТРОЙКИ</small> 1-2 ч
07. Импорт и экспорт данных <small>НАСТРОЙКИ</small> 1-5 ч	08. Настройка статусов, этапов, причин отказов <small>НАСТРОЙКИ</small> 2 ч

03 · ПРИМЕР ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Как выглядят пакеты на практике.

Примерное распределение часов по типовым задачам. Переключите пакет, чтобы увидеть объём работ, итоговую стоимость и ставку с учётом скидки.

30 часов 84 000 Р · 60 часов 151 200 Р · 90 часов 214 200 Р

ПАКЕТ СТАРТ · РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЧАСОВ

30 часов · 84 000 Р

Ставка 2 800 Р/ч - без скидки

8 ч · Автоматизации 6 ч

6 ч · Интеграции 6 ч

7 ч · Отчётность 7 ч

3 ч · Эксплуатация 3 ч

Воронки продаж	4 ч
Права доступа по ролям	2 ч
Поля, подсказки, классификаторы	2 ч
Роботы и триггеры	4 ч
Авторассылки и шаблоны	2 ч
Подключение телефонии	2 ч
WhatsApp / Telegram	3 ч
Интеграция почты	1 ч
Дашборд и стандартные отчёты	2 ч
KPI-отчёт по менеджерам	2 ч
Анализ данных (конверсия, узкие места)	3 ч
Обучение сотрудников (2 занятия)	2 ч
Ежемесячный отчёт по развитию CRM	1 ч
Итого по пакету Старт	30 часов · 84 000 Р

04 · ПОЧЕМУ INTOGROUP

Сопровождение, после которого CRM реально работает.

<p>01. Команда под ключ</p> <p>Архитектор CRM, интегратор, аналитик и тренер по продукту — внутри одного пакета. Не нужно собирать подрядчиков по частям.</p>	<p>02. Прозрачный учёт</p> <p>Каждое действие фиксируется в задаче с оценкой и фактом. В конце месяца — отчёт по часам и итог развития CRM.</p>	<p>03. SLA и реакция</p> <p>Старт работ — в течение 24 часов с момента постановки задачи. Критичные инциденты с интеграциями берём в работу день в день.</p>
<p>04. Битрикс24 и apoCRM</p> <p>Сертифицированная команда. Понимаем обе экосистемы — и умеем мигрировать данные и логику между ними.</p>	<p>05. Кастомная разработка</p> <p>Если штатных возможностей мало — пишем собственные модули, REST-приложения и интеграции под задачу бизнеса.</p>	<p>06. Обучение отдела</p> <p>Занятия с менеджерами, инструкции, база знаний внутри портала. CRM работает только тогда, когда ей пользуются.</p>

05 · КОМАНДА ПРОЕКТА

Кто будет вести ваш Битрикс24.

Полноценная продуктовая команда — каждая часть работы ведёт профильный специалист с прозрачной зоной ответственности.

<p>РИКОВОДИТЕЛЬ ПРОИЗВОДСТВА</p> <p>Архитектура и контроль качества</p> <p>Согласует решения, контролирует сроки и качество, эскалирует риски. Отвечает за то, чтобы каждый час депозита приносил измеримую пользу.</p>	<p>PROJECT MANAGER</p> <p>Бэклог и коммуникация</p> <p>Принимает задачи, держит сроки, ведёт еженедельный статус. Один контакт для всех вопросов по проекту.</p>	<p>АНАЛИТИК</p> <p>Требования и процессы</p> <p>Собирает требования, описывает бизнес-логику, формирует технические задания для исполнителей и схемы автоматизаций.</p>	<p>SALES MANAGER</p> <p>Альберт Сабитов - аккаунт</p> <p>Договор, расширение пакета, развитие сотрудничества. Прямой контакт по коммерческим вопросам.</p>
<p>РАЗРАБОТЧИК ОПЦИОНАЛЬНО</p> <p>Кастомные доработки</p> <p>Подключается, когда штатных возможностей Битрикс24 не хватает: REST-приложения, собственные модули, нестандартные интеграции.</p>			

06 · О КОМПАНИИ

INTOgroup. Интеграции и автоматизация продаж.

Мы строим и сопровождаем CRM-системы на базе Битрикс24 и apoCRM для среднего и крупного бизнеса. Делаем кастомную разработку, интеграции с телефонией, мессенджерами, 1С, сайтами и внутренними сервисами. Не просто настраиваем — добиваемся, чтобы CRM приносила деньги.

8+ лет на рынке автоматизации продаж	300+ проектов CRM в работе и поддержке
24ч средний срок реакции на задачу	2 экосистемы — Битрикс24 и apoCRM

intogroup.pro → Обсудить проект

07 · КОНТАКТЫ

Поговорим о вашем Битрикс24.

Альберт Сабитов
Business Development Manager · INTOgroup
Интеграции apoCRM и Битрикс24 · Кастомная разработка и автоматизация бизнеса

Битрикс24 · apoCRM · Интеграции · Автоматизация · Кастомная разработка

ТЕЛЕФОН: +7 920 299-98-00

E-MAIL: sales@intogroup.pro

TELEGRAM: @alsab95

МЕССЕНДЖЕР MAX: Написать в MAX →

САЙТ: intogroup.pro